

PROGRAMUTKAST

Are you prepared ?

STAVANGER
27.-28. SEPTEMBER

NORDENS LEDENDE KOMPETANSESAMLING

Praktisk bruk av IPR i energi og offshorebransjen

Årets tema

Hva er IPR og hva kan det gjøre for min bedrift? Innovasjon - Resultater - Vekst

Finansiering av teknologi Hvordan forholder venture miljøer og investorer seg til IPR? Hvordan kan en IPR strategi attrahere investorer?

IPR kultur Hvordan bygge en kultur for IPR og innovasjon i din organisasjon?

Tre grunner til å delta

1. Oppdatert kompetanse

Hør praktisk nyttige IPR-erfaringer fra ledende bedrifter og fagpersoner !

2. Skreddersydd opplegg

La deg inspirere via et utvalg workshops, foredrag og debatter!

3. Networking og kompetanseutveksling

Førsteklasses muligheter til å få kontakter i IPR- og energi/offshorebransjen, utnytt pauser og sosiale aktiviteter, delta i utfordrende debatter!

Info

PATGO er verdens første kompetansesamling innen Intellectual Property Rights (IPR) for energi og offshore sektoren.

PATGO passer de som ønsker kunnskap og som vil bli inspirert av ledende bedrifter og fagpersoner innen IPR i energibransjen

Mer info: www.patgo.no

PATGO 2007

Hovedsponsorer:



Samarbeidspartnere og sponsorer:



PATGO eies og arrangeres av:



World Class IPR Competence

PROGRAM

Thursday **27 September**

Moderator



Terje Osmundsem

Ansvarlig redaktør og daglig leder Mandag Morgen

Keynote speaker



Friedrich Pinnekamp

Friedrich Pinnekamp er Vice President for "Group R&D and Technology" ved ABB Asea Brown Boveri Ltd og styremedlem i "The European Industrial Research Management Association EIRMA" : Friedrich Pinnekamp har mer enn 25 års erfaring i samarbeid mellom industri og akademisk i en global setting.

08.30–09.00 Coffee and tea

09.00–09.30 Welcome and Introduction

Introduction by moderator, Terje Osmundsen, Redaktør Mandag Morgen

Part 1: "Why do IPR become more important in a flat world?"

09.30-10.15 EPO experiences from Denmark

January 1. 2008 Norway becomes a member of the European Patent Union. Denmark became a member for two decades ago, what can we learn from danish companies?

Speaker: to be announced

10.15–11.00 Practical aspects of "open innovation"

By Dr. Friedrich Pinnekamp
Vice President R&D and Technology
ABB Asea Brown Boveri Ltd)

Abstract: Cooperation between industrial companies and their customers as well as academia has a long tradition. Under the heading "open innovation" methodologies have been developed in the last years to institutionalize this collaborative approach, which promises a higher speed of innovation and a more effective involvement of partners in the R&D process.

A critical issue in this collaborative environment is the settlement of adequate intellectual property procedures, which have to be treated differently in the manifold societies.

Examples from global industries, operating in US, Europe and Asia will be given to illustrate the challenges and benefits of open innovation.

11.00-11.30 Break

11.30-12.00 Example of cooperation between industry and academia on a global scale

Global energy firm BP recently announced a 10-year, \$500 million project with UC Berkely, California on biofuels like bio-butanol. This is the largest funding UC Berkely and a university has recieved from a private company ever.

Not verified, speaker: to be announced

12.00 - 13.00 Paneldebate

To be announced

13.00-14.00 Lunch (Bølgen & Moi Stavanger)

Del 2: “Hvordan gjøre suksess på investeringer i energirelatert intellectual property”

Parallellsesjoner:

14.00-16.00

FORNYBAR ENERGI	OLJE & GASS
How consider investors IP in new Energy Ventures? (In english)	Utvikling av ny industri og investeringer i banebrytende teknologi i tradisjonelle markeder.
Energy IP is gathering momentum Just ask the army of venturecapitalists pouring money into startups' cutting edge power technologies. IP Investor Business Magazine) Speaker: to be announced	Oppkjøp og investeringer. Hvordan tenker Statoil i rettighetsspørsmål? STATOIL ASA
Financing of technology ventures Financing IPR in technological development <ul style="list-style-type: none"> • presentation on the challenges met by starting technologies companies with regard to attracting investors •40 min incl. Q&A By Leogriff AS	IP strategier gjennom livsfasene for Easywell Av Rune Freyer Presentasjonen vil diskutere forholdet mellom first mover advantage og markedsføring versus utstrakt bruk av IP. Hva betyr IP i en salgsposisjon av et selskap? Hvor vid beskyttelse bør en søke? Betydningen av merkenavn og Varemerker Strategier i tidlig fase bedrift versus amerikansk børsnotert konsern. Innovasjonens dybde og patentering Beskyttelse av ny teknologi eller blokkering av konkurrenter. Når patentet blir brutt
CASE	CASE

16.00-17.00 Parallel pub debatt

Pub debatt 1:

- Vil bli annonsert

Moderator: Jens Måge

Pub debatt 2:

- Vil bli annonsert

Moderator: Haakon Gjems

19.30 Middag og kulturelt program, Sjøbodene i Stavanger

Separat program.

Arena PATGO 2007



Parallellsesjoner begge dager



Rune Freyer solgte gründerbedriften Easywell til amerikanske Halliburton med braksuksess og er kåret til årets gründer. Hør om Freyers IPR strategi og erfaringer!



Dr. Elling Håmsø har mer enn 25 års erfaring som lisensrådgiver og i som forhandler. Håmsø er seniorpartner i European Event ROI Institute og lisensieringsrådgiver i Håmsø Patentbyrå.

Referanser

(tidligere Skandse konferanser)

“The whole thing was well worth the money, but I most enjoyed the case study as a real life exercise.”

James Berg, Selvaag Gruppen AS

“Takk for et meget stimulerende arrangement!”

Per Wethe, Inst. for energiteknikk, Kjeller

” Veldig bra med foredrag fra folk som har vært ”i pat-entkamp”,

Silvija Seres, VP Product Marketing FAST

Påmelding:

Web: www.patgo.no
Epost: post@patgo.no
SMS: 91 86 62 36

Pris
Begge dager: 8.900 kr
Ved påmelding før 6. juli gis 1000 kr i rabatt.
Ved påmelding før 15. august gis 500 kr i rabatt
Ingen rabatt hvis deltakelse kun på én dag
Deltakelse kun 27. September: 5.500 kr
Deltakelse kun 28. September: 4.500 kr
Studenter: Ta kontakt for spesialpris.

Betingelser for påmelding, avbestilling og annen informasjon, se www.patgo.no. Alle priser er ekskl. MVA.

Hotell:

PATGO har gunstige avtalepriser i Stavanger.
Du må reservere tidlig for å være sikret rom i Stavanger. Vent derfor ikke.

Ta kontakt med Haakon Gjems for mer informasjon, tel.: 91 86 62 36, haakon@patgo.no

Kontakt:

Web: www.patgo.no
Epost: post@patgo.no
SMS: 91 86 62 36

Middag og kulturelt :

Alle foredragsholdere er invitert og spesielt inviterte deltar på middag etter konferansen den 27. september i sjøbodene på kaia i Stavanger.

Transport

Norsk Oljemuseum ligger sentralt i Stavanger ved sjøbodene på kaia. Enkel adkomst med kollektiv transport.

Reiser du med fly, bestill billetter i god tid.

Friday **28. September**

08.30-09.00 Kaffe og te

09.00-09.30 Resume fra dag 1

Ved Terje Osmundsen

Del 3: Hvordan bygge kultur for IPR i organisasjonen?

09.30-10.00 Hvorfor ansatte vi en IPR ansvarlig?

Ved: vil bli annonsert

10.00-10.35 "Creating IP Awareness to align business and IP goals-a collaboration challenge for the IP Department"

tion challenge for the IP Department"

Av Morten Bergene

Manager IP Aker Kværner Subsea

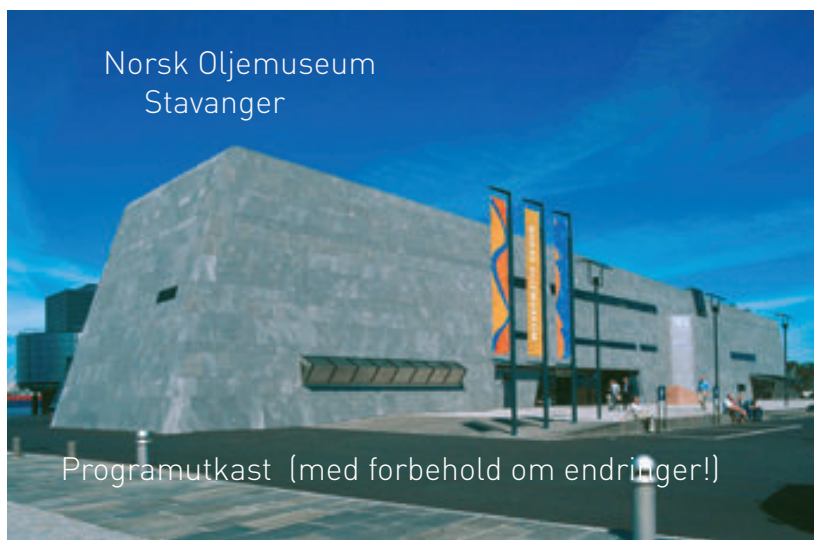
10.35-11.00 Break

11.00-13.00 Parallele workshop

Lær via praktiske case. Vi bretter opp ermene og lærer sammen!

1. Workshop:	2. Workshop:	3. Presentation
<p>Grunnleggende prinsipper for en vellykket lisensavtale (in norwegian)</p> <p>Dr. Elling Håmsø</p> <p>Du kan selge din oppfinnelse, helt eller stykkevis og delt. Produksjonsrettigheter, salgsrettigheter, eksklusivt eller ikke, world-wide eller land for land, engangsbeløp eller royalty. Hva er best? Hvordan beregne en riktig royalty? Hva viktig å få med i lisensavtalen, hva kjennetegner en avtale som er god for begge parter?</p>	<p>Precubation, patenting and financing technological Development</p> <p>Moderator: to be announced</p> <p>1. Precubator – effective commercialization of research based ideas</p> <ul style="list-style-type: none">•How to operatively take an idea from the mind of the researcher to the market? <p>2.Financing IPR in technological development</p> <ul style="list-style-type: none">• presentation on the challenges met by starting technologies companies with regard to attracting investors	<p>Integrating Intellectual Property to Project management</p> <p>Speaker: Leogriff</p> <p>The Project Manager has to juggle with people, time, and money. IPR concerns tend to be seen as long term issues, and are thus down-prioritised. Based on illustrative real case, Leogriff will present good practice in the field, and show that wise IPR management in projects should help achieving faster delivery and higher profitability.</p>

13.00-14.00 Lunch / Summary



Programutkast (med forbehold om endringer!)